

<b>Azienda proponente</b>	Giosole s.a.s.
<b>Ubicazione degli uffici</b>	Capua
<b>Ruolo</b>	Commerciale eventi
<b>Impegno</b>	Full time

### Breve descrizione dell'azienda

Giòsole è un'azienda agricola multifunzionale di 60 ettari, situata nel comune di Capua. La storia dell'azienda è caratterizzata dalla continua ricerca di sistemi produttivi evoluti e innovativi, nella consapevole partecipazione allo sviluppo economico e sociale del territorio in cui si trova, con un occhio al mondo globale. Da circa 20 anni l'attività dell'azienda si articola nei seguenti settori:

1. Le produzioni agricole primarie, oggi prevalentemente frutticole;
2. L'attività di trasformazione delle materie prime prodotte in conserve destinate al commercio specializzato (negozi alimentari specializzati, horeca e GDO selezionata). La trasformazione avviene in una linea di produzione interna all'azienda stessa;
3. Offerta di servizi di turismo rurale ed eventi all'interno del parco naturale di 60 ettari in cui si trova l'azienda;
4. Produzione di energia da fonti rinnovabili.

### Descrizione della posizione lavorativa

#### L'attività turistica aziendale

Nell'ambito dell'attività eventi-agriturismo, l'azienda è oggi presente in diversi settori, tra cui: il wedding, gli eventi familiari e aziendali, la ristorazione per famiglie, la fattoria didattica, l'attività ricettiva.

In tale settore, l'azienda ricerca una risorsa che possa ricoprire i seguenti ruoli:

#### 1. Commerciale

- Pianificare strategie di vendita;
- Contatto con la clientela per illustrazione delle proposte commerciali.

#### 2. Gestione degli eventi

- Seguire la fase di preparazione degli eventi, coordinando le risorse coinvolte;
- Seguire la fase di realizzazione dell'evento.

Supportare inoltre l'azienda in attività di **marketing**:

- Supporto alla definizione del mix di prodotti/servizi da proporre al mercato di riferimento e innovazione di prodotto;
- Supporto nella definizione di campagne pubblicitarie e del piano di comunicazione;
- Supporto nella gestione dei social media e delle piattaforme commerciali di settore.

### Profilo

La risorsa in oggetto dovrà:

- \* Essere laureanda o laureata con specializzazione in ambito marketing/eventi/comunicazione;
- \* Costituisce titolo preferenziale avere svolto stage/tirocini/esperienza lavorativa in ambito marketing/commerciale in uno dei seguenti settori: wedding, eventi, turismo;
- \* Avere grande abilità comunicative, conoscenze di marketing e capacità nella gestione di numerosi aspetti da considerare nella realizzazione di un evento;
- \* Avere capacità di lavorare in autonomia, mostrando un approccio da problem solver;
- \* Essere dotata di flessibilità nella gestione del lavoro;
- \* Essere abili nella negoziazione;
- \* Essere dotata di spirito critico e propositivo nella ricerca di soluzioni innovative alla risoluzione dei problemi;
- \* Saper costruire relazioni positive con il resto della struttura;

- \* Mostrare curiosità verso le nuove sfide, desiderio di apprendere e innovare in maniera continuativa;
- \* Possedere doti di organizzazione nella gestione del lavoro;
- \* Avere una buona conoscenza delle funzionalità degli applicativi Office.
- \* Familiarità nella gestione di software gestionali aziendali
- \* Avere una buona conoscenza della lingua inglese

**Cosa proponiamo:** una posizione lavorativa in un contesto aziendale stimolante e ricco di nuove sfide da affrontare, con possibilità di crescita.

Offriamo la possibilità di essere a contatto con tutte le funzioni aziendali, relazionandosi con diverse professionalità.

**L'impegno di lavoro è full time presso gli uffici dell'azienda ubicati in Capua e si richiede la disponibilità a lavorare nei giorni festivi incluso il fine settimana.**